



KURZ PODNIKATEĽSKÝCH ZRUČNOSTÍ

Príležitosť k úspechu

Úspech v podnikaní je kombináciou príležitosti a pripravenosti. Počas piatich dní získate prístup k expertom, ktorí vám pomôžu dosiahnuť základné podnikateľské zručnosti. Príležitosť si vás nájde, buďte na ňu pripravení.

Harmonogram kurzu

1. deň (14.6.): **Obchodné zručnosti**
2. deň (15.6.): **Marketingové zručnosti**
3. deň (16.6.): **Komunikačné zručnosti**
4. deň (17.6.): **Formy podnikania a daňovo odvodové zručnosti**
5. deň (18.6.): **Biznis zručnosti**

PODMIENKY

Účastník musí byť **fyzická osoba – nepodnikateľ**, s trvalým pobytom na území v niektorom zo 7 samosprávnych krajov Slovenska, okrem Bratislavského samosprávneho kraja.

Účasť je bezplatná, počet účastníkov obmedzený.



14.-18.6.2021

8:30 – 12:30 hod.



Vysokoškolský študentský domov Bariny, Študentská 17,
960 01 Zvolen



KONTAKT:

ap.bb@npc.sk
www.npc.sk
www.sbagency.sk



REGISTRÁCIA

<https://bit.ly/3cnH1M1>



Skupinové modulové poradenstvo – Kurz podnikateľských zručností sa organizuje v rámci Národného projektu NPC v regiónoch, podaktívita 1.4. Akceleračný program. Kód projektu: ITMS2014+: 313031I870.



EURÓPSKA ÚNIA
Európsky fond regionálneho rozvoja
OP Integrovaná infraštruktúra 2014 – 2020



MINISTERSTVO
DOPRAVY A VÝSTAVBY
SLOVENSKEJ REPUBLIKY



MINISTERSTVO
HOSPODÁRSTVA
SLOVENSKEJ REPUBLIKY



Obchodné zručnosti

- » osobný prístup k zákazníkovi a dôvera v podnikaní
- » metódy a techniky obchodného jednaní
- » ako vytvoriť neodolateľnú obchodnú ponuku
- » čo platí na náročného zákazníka



Marketingové zručnosti

- » prečo byť v biznise autentický
- » budovanie značky / vizuálna identita a komunikačná stratégia
- » prepojenie značky s produktami a službami firmy
- » ako manažovať marketingovú exekutívu



Komunikačné zručnosti

- » poznajte základy a zásady biznis komunikácie
- » neverbálna komunikácia - reč tela
- » sedem elementov úspešnej interpersonálnej komunikácie
- » tréning komunikácie



Formy podnikania a daňovo odvodové zručnosti

- » akú formu podnikania si vybrať a prečo
- » aké povinnosti vás čakajú pri zakladaní podnikania
- » vedenie účtovníctva a daňovo-odvodové povinnosti pri začatí podnikania
- » chyby, ktorým by ste sa mali vyhnúť



Biznis zručnosti

- » čo je biznis model Canvas a prečo je dobré ho mať
- » ako vytvoriť Canvas model a jeho využitie v praxi
- » kľúčové súčasti biznis modelu Canvas
- » ukážky Canvas biznis modelov



Andrej Kovalčík – podniká vo sfére financií, pôsobí v oblastiach, týkajúcich sa najmä tvorby podnikateľských plánov pre začínajúcich podnikateľov, účtovníctva, predajných zručností a osobného rozvoja. Poskytuje praktické tipy a rady ako sa čo najlepšie pripraviť na úlohu podnikateľa.



Imrich Koval – analytik, konzultant a obchodník, mentor a konzultant v oblasti online biznisu. Viac ako 14 rokov sa venuje online biznisu s dôrazom na Open Source redakčné systémy, zakladateľ e-biznis inkubátora MERINEO zameraného na online rozvoj malých a stredných podnikov.



Martina Harazínová - podnikateľka, talentová a kariérna poradkyňa, lektorka, motivátorka, inšpirátorka. Špecializuje sa na rozvoj mäkkých zručností a kompetencií, odhaľovanie a podporu talentov, výnimočnosti, pomáha realizovať podnikateľské nápady.



Ailina Hanková - daňová a ekonomická poradkyňa, odborníčka v oblasti účtovníctva, od roku 2009 sa venuje ekonomickému a daňovému poradenstvu pre začínajúcich podnikateľov, živnostníkov a podnikateľov zo segmentu malých a stredných podnikov.



Andrea Györgyová - nadšená motivátorka, ktorá vie nakaziť pozitívnu náladou. Viac ako 15 rokov sa venuje oblasti realít, finančného poradenstva a bankovníctva. Taktiež sa zaoberá marketingom, manažmentom a nastavovaním biznis plánov pre korporát aj retail.

